

Járai Zsigmond: egymillió munkahelyet kell teremteni

Bizalom, biztonság, befektetés

Magyarország számára igencsak szűk mozgásteret engedélyez a jelenlegi gazdasági válság, ennek ellenére élni kell minden kínálkozó lehetőséggel, nem szabad tovább növelni az állami kiadásokat, ésszerű kamatpolitikát, finanszírozható szociális rendszert kell működtetni, és le kell építeni a bürokráciát – jelentette ki Járai Zsigmond volt pénzügyminiszter az Érdi Ipartestület székházában hétfőn megrendezett Bizalom, biztonság, befektetés című szakmai konferencián.



A szakmai konferencia elnöksége

Csöli Csaba, az Érdi Ipartestület ügyvezető igazgatója bevezetőjében emlékeztetett arra, hogy az ipartestület a konferencia megszervezésével lehetőséget teremtett arra, hogy az érdi vállalkozók hasznos vitát folytassanak a nehéz gazdasági helyzetből való kilábalásról és az útkeresésről.

A vállalkozók minden bizonnyal tudomást szerezhetnek azokról az elképzelésekről, amelyek lehetővé teszik a vállalkozások intenzitásának a növelését – közölte az előadó.

Csöli Csaba elmondása szerint nagy szakmai becsülete van a 85 éves múltú visszatekintő Érdi Ipartestületnek, amelynek tagjai „saját bőrüket viszik vásárra”, amikor termékeikkel jelentkeznek a nagyközönség előtt.

A rendszerváltás húsz éve sok csalódást okozott az érdi kisiparosoknak, vállalkozóknak, mert rengeteg vállalkozás csődbe ment, sok vállalkozó kilátástalan helyzetbe került, és már-már nosztalgiaiával gondolunk azokra az időkre, amikor megszerveztük az Érdi Expót – mondta az ügyvezető igazgató.

Csöli Csaba beszélt a több lábon álló vállalkozások szükségességéről, felhívta a jelenlévők figyelmét a biztosítások fontosságára, és szorgalmazta a nyugdíj-alap képzését.

T. Mészáros András, Érd Megyei Jogú Város polgármestere meggyőződését fejezte ki, hogy meg lehet találni a jelenlegi gazdasági válságból a kivezető utat, és sikernek nevezte, hogy az utóbbi három évben az önkormányzat 36 milliárd forint értékű pályázati pénzhez jutott, amely számos projekt megvalósítását teszi lehetővé és munkahelyeket teremt.

Munkát jelent a Rávna építése, a helyi vállalkozók részt vehetnek az egészségügyi rendelő átalakítási munkálataiban, de a legnagyobb lehetőséget a városban jövő évben megkezdődő csatornaépítés jelenti majd – tette hozzá a polgármester.

T. Mészáros András emlékeztetett arra, hogy aláírták a magyar kormányval a támogatási szerződést, várhatóan Brüsszelből is megérkezik a jóváhagyás, és akkor felgyorsulnak az események, hiszen ki lehet írni a közbeszerzési pályázatokat.

Jelenleg csupán húsz százalékból csatornázott a város, az elkövetkezendő hónapokban 246 km hosszú gerincvezeték kell kiépíteni, és mintegy 120 km hosszúságú csatornabekötést kell elvégezni 18 ezer ingatlannál – közölte T. Mészáros András.

A polgármester jelezte, az érdi vállalkozók mintegy húsz százaléka részesedést kaphatnak a 26 milliárd forintnyi munkákból, és pedig igencsak becsületes összeg.

Sajnálatos módon válság van, és kevés pénz jut mindenkire, kiváltképpen működtetésre. Amennyiben az Országgyűlés elfogadja a betervezett 2010-re szóló költségvetési törvényt, nincs biztosíték az oktatási és az egészségügyi szolgáltatások maradéktalan teljesítésére – tette hozzá a polgármester.

T. Mészáros András reményét fejezte ki, hogy a jövő évi országgyűlési választások után befejeződik a megszorító politika.

Biztonságban szeretnének élni valamennyien. Nem a digitális táblák jelentik az oktatás legnagyobb gondját, hanem az intézmények működtetése, és az adna

rint míg az Amerikai Egyesült Államok és Európa vezető államai végrehajtották a bankkonszolidációt és segítették a nagyüzemeket, addig Magyarország más utat választott, amelynek az lett az eredménye, hogy a térség legelmaradottabb országa lettünk.

Szűk a mozgáster, de lépni kell, mert nagy gondot jelent a magyar vállalkozások versenyképessége. Kevesen dolgoznak ma Magyarországon, magas az adó. Igaza van Orbán Viktornak, amikor arról beszél, hogy egymillió új munkahelyet kell teremteni a következő tíz évben. Alacsony a foglalkoztatás szintje, kevés a beruházás, egyre kevesebb az életképes vállalkozás, lanyhult a külföldiek befektetői hajlandósága – sorolta a bajok forrását a volt pénzügyminiszter.

Járai Zsigmond véleménye szerint olyan gazdasági környezetet kell teremteni, ahol biztonságban lehet vállalkozni, és ahol kiiktatják a túlzott büro-

ráciát.

A volt pénzügyminiszter ismertette a 2007-ben megalakult, CIG Közép-európai Biztosító Zrt. tevékenységét, amely a Pannónia Biztosításokat kínálja. A társaság éltere hívásával hazai biztosító indult, amelynek alapítását köztiszteltben álló magyar magánszemélyek kezdeményezték, akiknek személye önmagában is garancia.

Alapítóink hozzáértő, elismert, megbízható személyiségek, így az emberek tudják, kikre bízzák a pénzüket. A Pannónia Biztosítás magas szintű szolgáltatást és egyedülálló anyagi biztonságot nyújt ügyfeleinek. Rugalmas, a hazai igényekre szabott ajánlatainkkal segítjük a családok gyarapodását és biztonságát. Hazai biztosító lévén pontosan ismerjük az itt élők igényeit, szükségleteit. Tudjuk, miképpen teremthetjük meg a magyar családok anyagi biztonságát és jólétét, gondoskodhatunk gyarapodásukról s segíthetünk a bajban. Társaságunk

Fogadóóra: kérdezzen a polgármestertől!

Az utóbbi időben kéthetenként láthatják az érdi tévénézők a Fogadóóra: kérdezzen a polgármestertől! című műsort. Ehhez továbbra is folyamatosan várják az érdi polgárok kérdéseit, észrevételeit, gondjait, ötleteit bármilyen témakörben. Ha a lakóhelyükkel, a várossal, a város eseményeivel, oktatással, szórakozással, ügyintézással, az infrastruktúrával, a közlekedéssel, tehát gyakorlatilag

bármivel kapcsolatban bárkinek bármilyen gondja-baja, észrevétele, közvetenni valója van, elküldheti. Az elmondottakat felveszik kamerával úgy, ahogy azt a kérdező elmondja, és ezt bejuttatják a műsorban. A műsorvezető nem is tesz fel kérdést, csak a polgárok által élőben feltejt kérdések hangzanak el a műsorban.

Ha tehát valaki jelentkezik, felkeresi a forgatócsoport, és élőben

alaptevékenységéhez tartozik a társadalmi felelősségvállalás. Nem csak a bajban segítünk; mindent megteszünk honfitársaink egészségéért, jólétéért és biztonságáért – mondta Járai Zsigmond.

Papp János

Egyedi és cégére szabott ajánlat, néhány kattintással

Már Internetes ügyfélszolgálatl is várja fogyasztóit az MVM Partner

Rugalmasság, kedvező ár és magas szintű ügyfélszolgálat – elsősorban ezzel várja az MVM Partner Energiakereskedelmi ZRT. a szabadpiacról áramot vásárló kis- és középvállalkozásokat (kkv). A www.mvmpartner.hu honlapon október 15-től már online is lehet villamos energia vásárláshoz ajánlatot kérni. Egyebek mellett erről beszélgettünk a társaság két vezetőjével, Lehocz Balázzal és Dr. Ugron Gáspárral.



Egy kisvállalkozás számára nyilván az a legfontosabb, amikor villamos energia kereskedőt választ, hogy milyen áron jut a villamos energiához. Önök mégsem az árat, hanem az ügyfélszolgálat minőségét szokták elsőként említeni az MVM Partner kapcsán.

Mert a két dolog szorosan összefügg. Ahhoz, hogy optimális ajánlatot kapjon vállalkozás, a lehető legpontosabban meg kell határozni egy sor, a saját cégére jellemző fogyasztási szokást, struktúrát. Az online rendszer kifejezetten az erre tartottuk szem előtt, hogy közérthető, hétköznapi nyelven faggassuk ki leendő ügyfeleinket fogyasztási szokásokról, termelési struktúrájukról, hogy ez alapján készíthessünk számukra ajánlatot. Ha valaki pontos választokat ad a kérdéseinkre, akkor gyorsan, egy munkanap alatt megkapja a saját, személyre szabott ajánlatát tőlünk.

Megnéztem az oldalt, s láttam, hogy ott regisztráció nélkül is lehet előzetes árajánlatot kérni. Jó ötlet, hogy a nézelődők számára is feltekintő árakat?

Alapvető fontosságúnak tartjuk, hogy minél több kkv vezetője felismerje: szondázni kell a piacot ahhoz, hogy jó villamos energia ajánlatot kapjon. A nem regisztrált felhasználóknak ilyen szondázásra kapnak lehetőséget, mindenféle kötelezettség nélkül, néhány kattintással. A pontos ajánlatfor termelésre már regisztrálni is kell, és egy hosszabb kérdézt-felteleket kell kitölteni. Ez sem bonyolult és időigényes feladat, továbbá a végén szerződésalkötésre is lehetőség nyílik. Kilenc csomagot állítottunk össze a fogyasztók számára, amikből az Internetes ügyfélszolgálat révén minden vállalat megtalálhatja közöttük azt, amelyik leginkább illeszkedik a tényleges termelési, fogyasztási sajátosságaihoz.

Van-e a szerződéskötéseknél szezonális jellege? Számítanak-e nagyobb érdeklődésre az őszi időszakban?

Mindenképpen. A kkv-szektor fogyasztói rendszerint január 1-től december 31-ig tartó, vagyis az üzleti tárgyévre vonatkozó szerződéseket kötnek. Ezáltal a döntéshozatali október-november hónapra esik, így ez egy felfokozott ajánlatkérési időszak. Erdemes minél több ajánlatot bekérni, s úgy látjuk, hogy az MVM Partner szolgáltatásai iránt érdeklődők ezzel egyre inkább tisztában is vannak. Minél több ajánlatkérés árasztja el ugyanis a piac egészét, annál inkább érzékelhető lesz a verseny árcsökkentő hatása.

Jelenleg egyébként a világgazdasági folyamatok is segítenek az árak letörésében, úgyhogy aki most köt szerződést, annak a jövő évre a villamos energia vásárlás kevesebbe fog kerülni az ideimél.

Mekkora árelőnyhöz tud jutni egy átlagos fogyasztó a versenyiparban, ha jól választ kereskedőt?

Ez sok mindentől függ. Egy átlagos ipari üzemben, ahol mondjuk rugogly nyolctól délután négyig, ötig tart a munkaidő, kilowattóránként akár másfél-két forintos árelőny is elképzelhető, és ehhez precízebb szolgáltatás, jobb fizetési feltételek is társulhatnak. Az MVM Partner és az egész MVM Csoport számára ez a széria kiemelt prioritással bír, biztos támasza, hosszú távú megbízható partnere akarunk lenni.

Mány ügyfele van most az MVM Partnernek a kkv-szegmensben?

Az MVM Partner 2009. év elején kezdte meg tevékenységét ebben a szektorban. Jelenleg 800 szerződött partnerünk van, mintegy 2500 fogyasztási helyfű. Mi a versenyben is a minőség, az ügyfélszolgálat minőségét akarjuk garantálni. Ezért is fejlesztettük ki Internetes ügyfélszolgálati rendszerünket a www.mvmpartner.hu honlapon.

www.mvmpartner.hu
 ügyfélszolgálat@mvm.hu
 Partner vonal: 86 44 300 200

INKUBÁTORIRODA
 Inkubátoriroda szolgáltatást kínálunk cégeknek, vállalkozásoknak
 20.000,- Ft + Áfa/hó díjért helenföldi irodaházunkban!
 Speciális csomagunk: internet, hárgyoló helyiség valamint (nyílt téri irodában) irodaszett használatot biztosít.
 Igény esetén postaköltségek + 4.000,- Ft + Áfa/hó.
 További vállalkozásai részére a díjakból 50% kedvezményt adunk.
 Tel.: +36-1/464-0840 vagy 70/943-8579

SZEMÉSZETI magánrendelés
DR. DARÓCZI JÁNOS
 Szemész főorvos
 Látásvizsgálat • Szemüveg, kontaktlencse rendelés • Szürkehályog, zöldhályog, diabétesz gondozás • Jogositvány, munkaalkalmassági • Látótér vizsgálat
 Előjegyzés: (20) 969-3934
 XI. ker., Fehérvári út 12.

Szent György GYÓGYSZERTÁR
 LA ROCHE-POSAY VICHY
Több, mint gyógyszertár:
 orvosi vények beváltásán túl
 • állatgyógyászati termékek
 • gyógyászati segédeszközök
 • dermatokozmetika • babaápolás
 • gyógyszertermékek • homeopathia
 Órási áruválaszték!
Ügyelet: minden csütörtök éjszaka!
ÉRDI STOP SHOP NYITVATARTÁS:
 2030 Érd, Budai út 13. H.-P.: 8-19,
 Tel.: +36 23 523 485 SZ.: 8-15
 Fax: +36 23 523 486
 Megközelíthető a buszpályaudvar felől.